CONTROLLO DI GESTIONE E REDDITIVITA' LISITINO La nostra proposta





www.dentalfan.it

Gli obiettivi



- Definire il M.O.L. dello studio e monitorarlo
- Definire i costi fissi ed i costi variabili riclassificando il Conto Economico
- Definire l'incidenza dei costi sul fatturato ed evidenziare eventuali aree di sofferenza
- Definire il costo di esecuzione delle terapia
- Stabilire la redditività delle terapie
- Valutare il corretto compenso del collaboratore

Servizio Basic



- Materiale da far pervenire a DentalFAN:
 - Conto Economico anno 2019 (commercialista o da proprio gestionale)
 - Numero di appuntamenti fissati anno 2019
 - Numero riuniti
 - Giorni di apertura anno 2019
 - Ore medie giornaliere lavorate
 - Listino terapie da analizzare [20-30 voci in totale] completo di:
 - numero appuntamenti necessari per terminare la terapia
 - tempo totale necessario per terminare la terapia
 - prezzo di listino
 - eventuale costo diretto delle terapie da analizzare (impianto, corona, apparecchio, ecc.)
 - compenso del collaboratore (percentuale, quota fissa, ecc.)

Servizio Basic



- Organizzazione del Servizio:
 - Videoconferenza preliminare per la definizione di aspetti organizzativi e gestionali dello studio utili alla finalizzazione del servizio
 - Elaborazione dati
 - Videoconferenza per report sui dati elaborati
 - Invio materiale elaborato in formato pdf
 - Totale investimento:

- Modalità di pagamento:
 - saldo alla firma del preventivo

Servizio Basic +



- Materiale da far pervenire a DentalFAN:
 - Conto Economico anno 2019 (commercialista o da proprio gestionale)
 - Numero di appuntamenti fissati anno 2019
 - Numero riuniti
 - Giorni di apertura anno 2019
 - Ore medie giornaliere lavorate
 - Listino terapie da analizzare [20-30 voci in totale] completo di:
 - numero appuntamenti necessari per terminare la terapia
 - tempo totale necessario per terminare la terapia
 - prezzo di listino
 - eventuale costo diretto delle terapie da analizzare (impianto, corona, apparecchio, ecc.)
 - compenso del collaboratore (percentuale, quota fissa, ecc.)

Servizio Basic +



- Organizzazione del Servizio:
 - Videoconferenza preliminare per la definizione di aspetti organizzativi e gestionali dello studio utili alla finalizzazione del servizio
 - Elaborazione dati
 - Videoconferenza per report sui dati elaborati
 - Invio materiale elaborato in formato xls o numbers modificabile
 - Videoconferenza per formazione su utilizzo dei file inviati
- Totale investimento:

- Modalità di pagamento:
 - 50% alla firma del preventivo
 - 50 % alla consegna dei report

Servizio Plus



- Materiale da far pervenire a DentalFAN:
 - Fatture e ricevute pagate nell'anno 2019 (cartacee o pdf o elettroniche)
 - Estratto conto anno 2019
 - Numero di appuntamenti fissati anno 2019
 - Numero riuniti
 - Giorni di apertura anno 2019
 - Ore medie giornaliere lavorate
 - Listino terapie da analizzare [20-30 voci in totale] completo di:
 - numero appuntamenti necessari per terminare la terapia
 - tempo totale necessario per terminare la terapia
 - prezzo di listino
 - eventuale costo diretto delle terapie da analizzare (impianto, corona, apparecchio, ecc.)
 - compenso del collaboratore (percentuale, quota fissa, ecc.)

Servizio Plus



- Organizzazione del Servizio:
 - Videoconferenza preliminare per la definizione di aspetti organizzativi e gestionali dello studio utili alla finalizzazione del servizio
 - Elaborazione dati
 - Videoconferenza per report sui dati elaborati
 - Invio materiale elaborato in formato xls o numbers modificabile
 - Videoconferenza per formazione su utilizzo dei file inviati
- Totale investimento:

- Modalità di pagamento:
 - 50% alla firma del preventivo
 - 50 % alla consegna dei report



Seguici su



Per maggiori info contattare Fabio Cedro

Mabio@dentalfan.it

+ 39 3929596931

www.dentalfan.it

Firma per accettazione



Timbro e Firma

Servizio Basic	
Servizio Basic +	
Servizio Plus	
Dati Cliente	
Ragione sociale:	
Indirizzo:	
Telefono:	
Mail:	
P. IVA:	_
Codice Univoco:	_

www.dentalfan.it

Data